



中島社長

創造型企業

(61)

経営トップに聞く

日本イオン株

おり、「銀イオンや銅イオン」のほとんどない業界で順調に業績を伸ばしてきた。「風呂水」というのは、四一℃、四三℃にすればバイキンはほとんど死滅するという厚い、利用者にとっても快適なが、条例化されていないので上水道では利用できないと中島社長は語る。

一方、「シリーズ」と露天風呂や水景施設、プールなどを対象とした銅銀イオン殺菌装置「キャリビーンクリア」シリーズなどが日本イオン㈱(本社・東京都調布市緑ヶ丘二一六〇一八、中島有二社長、電話〇三一三三〇八一三九一)の主力商品だ。

通常、水の殺菌には塩素を使用することが多い。上は、銀イオンを使用した水の殺菌装置の製造・販売会社である。独自に開発した銀イオンによる水の殺菌装置に加え、米国キャリビ

により殺菌能力を持つ銅銀イオン装置を開発。現在は、浴槽の浄化装置である銀イオン殺菌装置「イオンクリーナー」シリーズと露天風呂や水景施設、プールなどを対象とした銅銀イオン殺

菌装置「キャリビーンクリア」シリーズと露天風呂や水景施設、プールなどを対象とした銅銀イオン殺菌装置「キャリビーンクリア」シリーズなどが

この一見、マイナスの要因をプラスへと転じた背景には、同社がターゲットを風呂水浄化を目的に装置開発したことにある。

同社の主力商品の一つは、銀イオン装置を開発。新規市場への進出を果たした。

「それまでの塩素による水の殺菌は、①塩素臭②殺藻を使えば、それらの欠点が

現れる。ところが殺菌効果するのに銀イオンが効果があるというのは、まだ知

れていない。まずは広くホームページに掲載するなど、



銅銀イオン殺菌装置

で省力化と人件費削減が実現できる。ところが殺菌効果するのに銀イオンが効果的なことは、まだ知られていない。まずは広くホームページに掲載するなど、

は、メンテナンスコストや營業員には気を使うため、導入後のメリットは大きい」

と中島社長。温泉場の旅館やディズニーランドなどで、WWWによってわが国でも広く普及してきた

同社の設立は、ビジネス効果は実際のところ未知数である。中島社長は、ユーザーに最新情報を提供するホームページとして効果的に活用していく。「商品の簡単なパンフレットを作成して営業する」としてURLを記入しておいた。「クーラーが欲しければ、次回からは最新月に日本イオ

ン社名変更

としてスター

として効果的に活用してい

る。商品の簡単なパンフレ

ットを作成して営業する

としてURLを記入してお

いた」「クーラーが欲しけ

れば、電気屋の情報をホームページでみ

いく」とはみ

てもらうことができる。資

料作成の費用を考えればコ

ストも安い。わが社では、

營業員が担当先を回り、

その報告などを各自がホー

ムページに掲載するなど、

随時新しい情報が入ってい

る。中島社長はすでに、各

自がインターネットをテク

セスできる次世代に焦点を

あてた事業展開を開始して

いる。(田丸瑞穂記者)